Сценарий Открытия магазина-салона

**Оформление**

Крыльцо магазина празднично украшено. С двух сторон крыльца натянуты ленты.

За полчаса до начала праздника 2-3 человека в костюмах раздают прохожим карточки-приглашения. Звучит музыка и рекламная заставка на фоне фонограммы «Отсчет времени»

**1-я заставка:**

Уважаемые жители и гости нашего города!

Из уст N-цев звучит перезвон:

«Открывается «Классик»

магазин-салон!»

Осталось до праздника времени мало,

Постарайтесь не опоздать на его вы начало!

(Музыкальная пауза — 1 песня.)

**2-я заставка:**

Внимание! Внимание! Внимание!

Впервые в нашем городе открывается современный магазин-салон!

Спешите увидеть! Услышать! Купить!

Покупкой близких и родных удивить!

Наш товар современен, хорош,

В других магазинах его не найдешь.

Так что время не тяните,

К нам на праздник приходите!

(Музыкальная пауза — 1 песня)

**Торжественная церемония открытия**

(Звучит фонограмма «Бой часов». Исполняя песню, на крыльце появляется Король времени.)

**Песня**

Бьют часы на старой башне,

Провожая день вчерашний,

И звонят колокола.

|  |
| --- |
|  |

Провожая день вчерашний,

Бьют часы на старой башне,

Праздник нам начать пора.

Бой часов, как ключик золотой,

Двери магазина ты открой,

Окна утром настежь распахни,

За покупкой граждан замани.

**Король времени:**

Я, Король времени, приветствую всех собравшихся и довожу до сведения, что для вашего города наступило новое время для реализации новых идей, открытий и свершений, которые воплощают в жизнь те, кто относится к новому поколению.

Пусть им сопутствует удача и поддержка, как высших сил, так и тех, кто заботится о новом облике и процветании города, который является прекрасным творением человеческих рук!

Открытие магазина-салона «Классик» я не мог оставить без внимания и прибыл сюда с добрыми пожеланиями и правом открыть торжественную церемонию.

Пусть же курантов раздастся здесь бой,

В новое время шагнем все со мной!

(Звучит фонограмма «Бой курантов» и «Пальба пушек».)

**Король времени:**

Свои полномочия ведения торжественной  церемонии передаю в руки распорядителя праздника.

**Распорядитель:**

Мне очень приятно видеть вас, уважаемые N-цы, в качестве желанных гостей. Позвольте поблагодарить вас за оказанное внимание и от души поприветствовать.

(Аплодисменты.)

**Распорядитель:**

Я думаю, что хозяин этого магазина готов присоединиться к моим словам и выразить лично свою благодарность гостям, разделившим с ним это значимое для него событие. Я с удовольствием представляю вам ... ф.и.о.

(Аплодисменты.)

**Хозяин магазина:**

Добрый день, уважаемые гости!

Я от души благодарен за то, что вы пришли на открытие магазина-салона «Классик», который стал для меня осуществлением давней мечты. Надеюсь, что современное здание станет украшением нашего города, а сам магазин-салон будет полезным для всех, кто придет за покупками. Наш коллектив всегда рад видеть своих покупателей и окажет им радушный прием.

**Распорядитель:**

Спасибо, ...

Я думаю, N-цы оценят ваше стремление шагать в ногу со временем и желание внести в торговлю новые веяния, которые во всем поддерживает администрация нашего города. Слово предоставляется ...

(Выступление.)

**Распорядитель:**

Среди почетных гостей праздника

заведующая городским отделом

торговли муниципального образования города ...

Вам слово, ... !

(Выступление.)

**Распорядитель:**

Спасибо, ..., за ваши теплые слова. Надеемся, что между отделом торговли и магазином-салоном возникнет теплое сотрудничество и понимание. (Звучат фанфары.)

**Король времени:**

Объявляю самый торжественный момент праздника —

открытие магазина-салона «Классик».

Право перерезать ленту предоставляется ...

и владельцу магазина ...

(Звучит торжественная музыка. По дорожке, которая представляет собой следы от обуви с названием «Классик», хозяин магазина и представитель администрации города проходят к красной ленте. По пути их следования зажигаются фейерверки. Перерезание лент под аплодисменты присутствующих гостей. Как только лента перерезана, звучит салют, и в небо взмывает «башмак» с символикой и названием магазина.)

**Король времени:**

Лента перерезана, осталось только распахнуть двери, открыв их этим символическим ключом, который я вручаю вам, (и.о. хозяина магазина.)

Пусть этот ключ откроет для вас путь в мир процветания и осуществления дальнейших целей.

(Аплодисменты. Вручение ключа.

На фоне торжественной музыки открытие дверей.)

Хозяин магазина: Уважаемые гости! Наш магазин открыт. Добро пожаловать!

**Распорядитель:**

В связи с технической необходимостью мы пригласим вас в магазин через (к зрителям) несколько минут.

(Музыка. Почетные гости первыми входят в магазин.)

**Экскурсия для почетных гостей**

(Звучит музыка.

Хозяин магазина приветствует почетных гостей

на территории первого этажа здания.)

**Хозяин магазина:**

Дамы и господа!

Представляю вам первый этаж своего магазина. И прежде, чем приступить к экскурсии по зданию и знакомству с товаром, я бы хотел представить вам свой небольшой коллектив.

Знакомьтесь, заведующая магазином ... и ее помощницы — продавцы-консультанты.

(к коллегам)

Я поздравляю вас, коллеги, с началом работы и надеюсь на долгое сотрудничество.

(Хозяин магазина вручает цветы заведующей и женщинам-продавцам.)

**Хозяин магазина:**

Продолжая знакомство с магазином, сообщаю вам, что на 1-м этаже будет находиться отдел обуви, которая представлена разными производителями ... стран. К обуви покупателям будут предложены сопутствующие товары: обувные крема, щетки, ...

Надеемся среди покупателей встретить и вас, т. к. пригласительный билет на сегодняшнее торжество дает вам 5% скидку на приобретение товара в этом отделе в течение следующего месяца.

Дамы и господа! Чтобы продолжить нашу экскурсию, предлагаю подняться всем на 2-й этаж.

(Гости поднимаются на 2-й этаж.)

**Хозяин магазина:**

Уважаемые гости!

В будущем мы планируем открыть здесь отделы парфюмерии, оптики. На этом этаже также располагается мой кабинет и бухгалтерия. В знак наших будущих деловых отношений, позвольте мне вручить вам свои визитки.

(Вручение визиток.)

**Хозяин магазина:**

А теперь, дамы и господа, прошу пройти всех к столу и поднять бокалы за наше сотрудничество!

(Музыка. Наполнение бокалов.

Тост хозяина магазина «За сотрудничество».)

**Ведущий:**

Уважаемые гости!

Прошу всех наполнить бокалы.

**Тост:**

В этот знаменательный день хочется пожелать вам хорошего спроса на ваши товары, ласковых покупателей и благополучия во всем!

С гостями поднимаю чашу я,

За процветание магазина вашего!

(Гости выпивают)

**Ведущий:**

Чтобы ваш магазин не обходили стороной,

Пусть поселится у вас этот Домовой.

(Вручение «Домового» -игрушки хозяину магазина.)

**Ведущий:**

Чтобы был доход большой,

Вручаем слиток золотой.

Думаем, что пригодится

В бизнесе вам раскрутиться.

Пусть с нашей легкою рукой

Деньги потекут рекой.

(Вручение сувенирного «золотого слитка».)

**Ведущий:**

Прошу всех гостей поднять за это бокалы!

(Гости выпивают. Свободное общение.)

**Розыгрыши, конкурсы и реклама ч    для покупателей**

(Звучит музыка.)

**Ведущий:**

Уважаемые посетители!

Мы рады видеть вас в здании магазина-салона «Классик», который предлагает вам большой ассортимент женской и мужской обуви разных производителей.

Обувь часто покупали

Вы на рынке. Это так?

Мы решили, лучше рынка

Будет этот особняк.

Вам теперь не нужно мерзнуть,

Мокнуть часто под дождем.

Весь товар, что вам так нужен,

Покупай отныне в нем.

Мы поздравим вас с покупкой —

Замечательной обувкой

Или чем-нибудь другим,

Пусть не очень дорогим!

Спешите приобрести наш товар! Первого покупателя ждет памятный подарок от магазина-салона «Классик».

(Демонстрация подарка.)

Для этого необходимо подойти ко мне и представить чек на приобретенный товар. А чтобы создать вам особое, праздничное настроение, для вас поет ...

(1 песня.)

**Ведущий:**

Уважаемые покупатели!

Мне очень приятно представить вам нашего первого покупателя, обладателя первого памятного подарка. Представьтесь, пожалуйста!

(Знакомство с первым покупателем.)

**Ведущий:**

Покупатель вы наш первый —

Мы вас поздравляем,

И подарок этот ценный

От души вручаем.

(Вручение подарка.)

**Ведущий:**

Я хочу заметить, что это еще не последняя приятная неожиданность для вас, наши покупатели. Приз ожидает и того, кто стал третьим, пятым, седьмым, десятым и двенадцатым покупателем в нашем магазине. Если такие есть, то я прошу их подойти и получить свои призы.

(Знакомство с третьим, пятым, седьмым, десятым и двенадцатым покупателем. Вручение призов.)

**Ведущий:**

Вот такие приятные моменты будут на протяжении всего нашего праздника. Думаю, они поднимут вам весеннее радостное настроение и воодушевят вас на приобретение обуви начавшегося сезона. Обувь, которая представлена на витринах нашего магазина разными производителями — это обувь XXI века, пользующаяся спросом во всех регионах нашей страны, ближнего и дальнего зарубежья. Некоторые производители в честь сегодняшнего праздника учредили призы за приобретение товара именно их производства, решив тем самым расширить свою клиентуру. Это Тульская обувная фабрика. Она и фирма «Бордо» рады представить самый лучший выбор для самого лучшего покупателя!

(Представление обуви различных производителей)

Тульская обувная фабрика — это два предприятия, находящихся в городах Тула и Донской (Тульская область).

Тульская обувная фабрика — это коллектив 1200 человек, состоящий из высококлассных профессионалов

Тульская обувная фабрика — это высокотехнологичные предприятия, спроектированные и работающие под контролем специалистов из Финляндии.

Тульская обувная фабрика производит 550 тыс. пар обуви в год.

Самую большую коллекцию обуви в нашем магазине представила фирма «Бордо» — Санкт-Петербург.

Фирма «Бордо» — одна из самых крупных заказчиков на продукцию ... завода. Используя сортовую кожу хромового дубления, она производит до четырехсот пар обуви в день. Руководство фирмы закупает новое импортное оборудование для производства модной современной обуви.

**Ведущий:**

Спешите приобрести товар данных производителей! При этом не забудьте обратить внимание на сопутствующие товары. Ведь правильно подобранная щетка и обувной крем — это гарантия сохранения обуви на длительный срок.

(Музыкальная пауза — 2 песни.)

**Ведущий:**

И снова приятный момент нашего праздника. Всех счастливчиков, которые приобрели товары объявленных производителей (это Тульская обувная фабрика и фирма «Бордо») мы поздравляем с покупкой и вручаем призы.

(Знакомство со «счастливыми» покупателями. Вручение подарков.)

**Ведущий:**

Уважаемые покупатели!

Обратите внимание на большой ассортимент сопутствующих товаров, представленных известными торговыми марками, которые являются достойными производителями обувной косметики и аксессуаров для изделий из натуральной кожи и меха. Представляем продукцию фирмы «Salton», которая широко известна на российском рынке. Для ухода за обувью она предлагает современные, качественные и доступные средства. Поподробнее остановимся на некоторых из них.

1) В ассортименте «Salton», имеется большое количество кремов, которые смягчают кожу, закрашивают потертости и обновляют цвет.

2) Для нанесения крема на поверхность обуви из гладкой кожи и ее полировки удобно использовать **щетки «Salton»,**из натурального ворса, мягкая щетина которых не повредит поверхность вашей обуви.

3) **Резиновая тройная щетка** **Salton**специально разработана для обеспечения особого, мягкого ухода за обувью из нубука и замши. Она устранит грязь с поверхности обуви и придаст ей аккуратный внешний вид.

4) Для растяжения новой обуви, а также смягчения ее кожи рекомендуется применять растяжитель**Salton**Средство можно наносить как на внутреннюю, так и на внешнюю поверхность обуви, предварительно проверив, не приведет ли его использование к изменению цвета обуви.

        Важно помнить, что форма ваших ступней значительно меняется в зависимости от того, ходите вы или сидите, поэтому растяжитель следует наносить непосредственно перед ходьбой, — чтобы создать упор в местах трения.

5)  Находясь на улице, на работе или в поездке, использовать кремы или другие специальные средства для очистки обуви от грязи в большинстве случаев оказывается неудобным. **Salton** предлагает широкий ассортимент губок для гладкой кожи, замши и нубука, которые не только помогут вам быстро и легко устранить пыль и грязь с поверхности обуви, но и придадут гладкой коже благородный блеск. Более того, в этом ассортименте предлагается вариант губки, которая специально разработана для устранения пыли с пластиковых и кожаных поверхностей в салоне автомобиля.

6)  Незаменимым средством для ухода за обувью во время любой поездки станет для вас уникальный продукт **Salton** 3 в 1, который содержит в себе все необходимое: жидкую крем-краску, губку и ложку для обуви. При

помощи губки устраняется пыль и грязь с поверхности обуви, а затем тонким слоем наносится крем-краска, которая придает гладкой коже блеск без полировки. Крышка представляет собой удобную ложку для обуви.

**Ведущий:**

Я думаю, дорогие посетители, вы используете прекрасную возможность приобрести данный ассортимент товара, чтобы бережно ухаживать за своей обувью и продлить ей жизнь. Тот, кто приобретет 7 наименований сопутствующих товаров любого производителя одновременно, получит в подарок вот этот замечательный приз. «А почему семь?» — спросите вы. Ответ прост: название магазина-салона «Классик» состоит из семи букв.

(Демонстрация приза.)

Ваш успех — в ваших руках! (Музыкальная пауза — 2-3 песни)

**Ведущий:**

И снова мы чествуем тех, кто остался неравнодушным к нашему товару, а именно: приобрел полный набор сопутствующих товаров, состоящий из семи наименований.

(Вариант, если подошли одновременно три покупателя: сейчас нам необходимо определить, кто же из этих покупателей получит приз. «Счастливчиком» станет тот, кто предъявит чек на большую сумму. Знакомство с победителем. Вручение подарка.)

**Ведущий:**

Друзья!

Все мы стремимся хорошо выглядеть, идя в ногу со временем и следя за модой. Женщины всегда привлекают необычностью и яркостью своих фасонов, а мужчины — строгостью костюма и до блеска начищенной обувью. Предлагаем мужчинам произвести впечатление на женщин и продемонстрировать умение пользоваться обувной щеткой.

Приглашаем двух желающих. Вам необходимо вот этими средствами (ведущий показывает крем, ... ) начистить свою обувь до блеска и по завершении этого задания хлопнуть в ладоши.

(Музыка. Выполнение задания.)

**Ведущий** (участникам): Думаю, что все оценили ваше умение быстро и ловко выполнить данное задание. Мы поздравляем вас с этим и оставляем вам на память этот набор ухода за обувью. Покоряйте всех своей элегантностью!

(Вручение подарков участникам.)

**Ведущий:**

Я приветствую всех, кто переступил порог нашего магазина. С этой минуты вы становитесь покупателями и нашими желанными гостями. Приобретайте предлагаемый товар и включайтесь в праздничный розыгрыш учрежденных призов и подарков!

(Музыкальная пауза 2-3 песни.)

**Ведущий:**

Уважаемые покупатели!

Я приглашаю двух человек, которые успели приобрести любой товар нашего магазина для дальнейшего розыгрыша призов. (Выходят покупатели.)

Во-первых, давайте познакомимся. (Знакомство.)

Скажите, пожалуйста, что вы приобрели в нашем магазине? (Ответы.)

Поздравляем вас с приобретенной покупкой. Нам очень интересно узнать, чем привлек ваше внимание данный товар. Попробуйте в нескольких словах описать его достоинства. Кто из вас укажет их больше, тот и получит приз.

(Конкурс «Расхвали товар». Итоги. Вручение подарка.)

**Ведущий:**

Я рада приветствовать тех, кто впервые посетил новый магазин-салон «Классик».

Сегодня для вас открыты два отдела: «Мужская и женская обувь» и «Сопутствующие товары».

Познакомьтесь с предлагаемой продукцией разных производителей и приобретите то, что вам по душе и по карману! В дальнейшем вас ожидает открытие 2-го этажа, где будут представлены следующие отделы: парфюмерия, одежда, оптика. Мы окажем вам радушный прием и постараемся удовлетворить спрос каждого из вас! А сегодня мы предлагаем вам обувь и сопутствующие товары. Доставьте себе радость, приобретите то, о чем давно мечтали!

(Музыкальная пауза 2-3 песни.)

**Ведущий:**

Уважаемые покупатели!

Вы уже, наверное, заметили, что магазин-салон представляет разные виды обуви:

♦  сапоги мужские и женские;

♦  полусапожки разных цветов и размеров;

♦  ботинки мужские и женские;

♦  туфли;

♦  домашнюю обувь.

Каждый вид предлагаемой продукции имеет несколько моделей, украшением которых служат каблуки разной высоты, оригинальные застежки, шнурки, пряжки и украшения.

Внимание! Я приглашаю покупателей, которые приобрели обувь на каблуке.

(Выходят покупатели.)

**Ведущий:**

Для начала я хочу поблагодарить вас за покупку и сообщить вам, что вы становитесь участниками розыгрыша «Высокий каблук». Те, кто приобрел из вас обувь на самом высоком каблуке, получает подарок от магазина-салона «Классик».

(Конкурс. Знакомство с победителем. Вручение подарка.)

Уважаемые посетители!

Замечено, что по тому, как вы носите обувь, можно судить о вашем характере. Итак, внимание!

**Если каблук стерт с внутренней стороны:**

У мужчин - такой мужчина не очень решителен, но зато умеет хорошо прятаться от женщин. Если вы его все-таки нашли, вытаскивайте из укрытия осторожнее, может в порыве страсти задушить в объятиях.

У женщины — у такой женщины, скорее всего хороший характер, только если в этот, момент она не стучит каблуком своей туфли по лбу своего мужа. Поэтому от греха подальше покупайте ей только мягкие тапочки.

**Если каблук сношен по наружному краю:**

У мужчин — такие мужчины очень решительны и целеустремленны, но у них есть одно слабое место: боятся мышей и стараются запрыгнуть на руки «любой женщине», если увидят мышь. Поэтому не стойте рядом с ними слишком близко, могут раздавить, особенно, если такой мужчина достаточно толстенький (если худой — может поцарапать).

У женщин — такие женщины быстро принимают решения и всегда добиваются их исполнения. Исполняют не сами, заставляют других, чаще мужа и, что характерно, с применением грубой физической силы. Но они очень добры и отходчивы. Поэтому, услышав просьбы такой женщины вынести мусорное ведро, просто увернитесь от пролетающей скалки и спрячьтесь подальше.

Через 10-15 часов можете выходить из укрытия, она уже забыла про ведро. Единственное неудобство — с каждым разом скалку будет метать все точнее.

**Если каблук сношен совершенно ровно:**

У женщин и мужчин — это идеальные, добрые, спокойные, отзывчивые и воспитанные люди. Но и у них есть одно слабое место. Они неравнодушны к особам противоположного пола, и их фантазии не имеют границ. Причем, всю свою энергию они концентрируют на одном человеке. Если у вас такой муж или такая жена, вам можно посочувствовать: 20 раз за день это, конечно, утомительно. Но не пытайтесь сопротивляться. Если только вы не хотите заниматься этим со связанными руками и ногами.

**Ведущий:**

Надеемся, что эта информация подтолкнет вас к размышлению, и вы, пользуясь многообразием образцов представленной обуви, выберите для себя понравившуюся модель, будь она на высоком или низком каблуке, и обязательно приобретете ее. Только так вы сможете обновить и пополнить свой гардероб и стать участниками наших розыгрышей.

(Музыкальная пауза 2-3 песни.)

**Ведущий:**

Уважаемые покупатели!

Приобретая обувь в нашем магазине, не откладывайте ее в дальний угол, а смело надевайте и, не нарушая своих планов, отправляйтесь в гости, в путешествие, в поход, на праздник. А осуществятся ли ваши планы, мы сейчас узнаем, проведя гадание с помощью различной обуви. Для этого я прошу 5 человек подойти ко мне и выбрать любой вид обуви из этой корзины.

(Покупатели выбирают обувь.)

**Ведущий:**

Если вы выбрали:

—  сланцы, вас ожидает поездка к морю на отдых;

—  тапочки — домоседство;

—  кроссовки — здоровье и спортивная активность;

—  парадные женские туфли — или замужество, или

—  счастливая любовь, или новое знакомство;

—  детская обувь — рождение малыша.

Желаем вам приятных выходных и осуществления ваших планов!

**Ведущий:**

А наш магазин-салон «Классик» будет всегда доставлять вам радость в приобретении покупок, удивлять большим ассортиментом товара.

Коллектив магазина ждет вас каждый день, кроме понедельника. Для вас всегда открыты двери.

Добро пожаловать!

**Реквизит**

1.    Карточки-приглашения.

2.    Живые цветы.

3.    Визитные карточки.

4.    Игрушка «Домовой».

5.    «Золотой слиток».

6.    Подарки для покупателей.

7.    Обувные щетки — 2 шт.  .

8.    2 тюбика обувного крема.

9.    Различная обувь:

♦  сланцы;

♦  тапочки;

♦  кроссовки;

♦  парадные женские туфли;

♦        детская обувь.

10.Корзина.

**Банкет в честь открытия магазина-салона «Классик»**

**Первое застолье**

(Банкетный зал празднично украшен.

Звучит легкая музыка. Ведущий приветствует гостей.)

**Ведущий:**

Друзья!

Я спешу сказать вам — «Здравствуйте!»,

Чтоб пожелать здоровья доброго.

Я спешу сказать вам — «Радости!»,

Удач, успехов и везенья!»,

Чтоб пожелать всем в зале

Прекраснейшего настроения.

(Аплодисменты.)

**Ведущий:**

Поздоровались прекрасно,

Развлечемся теперь классно,

Будем петь, шутить, играть

И, конечно, выпивать.

Прошу вас, уважаемые гости,

Наполнить бокалы шампанским.

(Музыка. Гости наполняют бокалы.)

**Ведущий:**

Я думаю, курс ведения банкета взят верный.

Предлагаю тост послушать первый.

Его произнесет не лектор,

А ваш уважаемый директор.

Вам слово, ... (и.о. хозяина магазина)

(Тост.)

**Ведущий:**

А мы желаем вам процветания

и успехов в ваших начинаниях!

(Музыкальная пауза.)

**Ведущий:**

Дорогие гости!

Стол ломится от яств и вина. Согласитесь, жизнь похожа на этот стол: в ней есть место всему — и кислому, как лимон, и горькому, как лук, и острому, как вон та закуска. Так пусть же сегодняшнее событие произведет на вас только приятное впечатление и оставит в памяти вкус чего-то нового и неповторимого! Ведь открытие м­газина-салона «Классик» — это большой подарок для горожан. А заслуга в этом, конечно же, ... (и.о. хозяина магазина). И он по праву заслуживает особого тоста!

…(и.о. хозяина магазина) Старался ты со всей душой

Построить магазин большой.

Известно уж округе всей, Что получился он о кей!

За то, что «Классик» — Гордость ваша,

Друзья, поднимем эту чашу!

(Гости выпивают. Музыкальная пауза.)

**Ведущий:**

Друзья!

По-моему, любой магазин можно сравнить с улеем, где каждый трудится в своем отделе и исправно выполняет свою работу. В будущем магазин «Классик» тоже будет иметь несколько отделов, в которых профессионально будут выполнять свои обязанности наши продавцы. Я рада представить вам коллектив, который уже с сегодняшнего дня приступил к своей работе.

(Представление.)

Думаю, что в честь сегодняшнего праздника у коллектива магазина «Классик» найдутся слова поздравления и пожелания своему директору. (Поздравления.)

**Ведущий:**

Уважаемый ... (и.о. хозяина магазина)! Чтобы работа

шла в магазине гладко, а прибыль была бы только сладкой, мы преподносим вам и вашему коллективу этот бочонок меда. (Вручение меда.)

Предлагаю поднять за это тост! (Гости выпивают. Музыкальная пауза.)

**Ведущий:**

Уважаемые гости!

Пользуясь, случаем, хотелось бы вам представить тот большой коллектив, который трудится под руководством ... (и.о. хозяина) уже не первый год в различных торговых точках и выразить ему свою благодарность за долгое сотрудничество. Знакомьтесь! Гости "из города ..., представляющие наш товар в торговом комплексе «Сибирский тракт».

(Аплодисменты.)

Ведущий: Вам слово! (Поздравление.)

**Ведущий:**

Гости из „., представляющие наш товар в ... центральном универмаге. (Аплодисменты.)

**Ведущий:**

Гости из ..., реализующие наш товар в одном из отделов центрального магазина. (Аплодисменты.)

**Ведущий:**

Гости из ..., представляющие наш товар в службе быта.

(Аплодисменты.)

Ведущий:

Завершая знакомство с коллективом, я рада представить вам тех, с кем мы встречаемся каждый рабочий день и реализуем свой товар на рынках городов нашей области и родного города.

(Аплодисменты.)

**Ведущий:**

Надеемся, что этот коллектив будет прочным и стабильным и оправдает доверие своего директора! Я думаю, за это стоит выпить!

(Гости выпивают. Музыкальная пауза.)

**Ведущий:**

Дорогие гости!

За этим праздничным столом присутствует не только коллектив, но и родственники, друзья виновника торжества. Среди них — мама (и.о. хозяина). Я предоставляю ей слово.

(Поздравление.)

**Ведущий:**

Думаю, что и другим родственникам есть что сказать ... (и.о. хозяина) по поводу сегодняшнего торжества.

(Поздравления. Музыкальная пауза.)

**Ведущий:**

Поздравленья будем мы, надеюсь, продолжать. Думаю, друзья готовы с тостом выступать.

(Поздравления.)

**Ведущий:**

Пусть рюмки наши наполняются,

А желания сбываются!

После этого, надеюсь, тоста

К танцам перейти нам просто.

(Танцевальный блок.)

**Второе застолье**

**Ведущий:**

Мы наш праздничный банкет

Дальше продолжаем,

Подкрепиться всем гостям

Вдоволь предлагаем.

А чтоб вкус закусок лучше понять,

Тост побыстрее нам надо поднять!

**Тост:**

Давайте выпьем за то, чтобы этот магазин из всех

N- ских магазинов был самый классный магазин!

(Гости выпивают.)

Магазину «Классик» Трехкратное «Ура!» Пусть посещают его часто Взрослые и детвора!

**Гости:** Ура! Ура! Ура!

**Ведущий:**

Дорогие гости!

Хотите, не хотите ли,

Но все мы потребители.

Так давайте покупать,

Что «Классик» будет предлагать!

А в ассортименте у него товар разнообразный.

(Выносят на подносе сувенирные: сапог, лапоть, башмак.)

**Ведущий:**

Желающие поближе ознакомиться с данной продукцией, прошу подойти ко мне.

(Выходят три человека.)

**Ведущий:**

Ну что, понравилась вам эта обувь?

(Ответы.)

**Ведущий:**

Да, я с вами согласна. Хороши и сапог, и лапоть, и башмак. За свою оригинальность они, наверняка, заслуживают особых ласковых слов. Какие из них вы можете назвать?

Аукцион «Ласковые слова».

Например: сапог — сапожок, сапогулъка, сапожочек; лапоть — лапоточек, лапотулька; башмак — башмачок, башматулька. Итоги. Вручение подарка победителю.)

**Ведущий:**

Как вы уже заметили, украшением любой модели может стать необычный каблук, разной величины пряжка, оригинальные застежки или обыкновенные шнурки.

(Звучит музыка. Ведущий раздает шнурки разной длины гостям с правой и левой стороны.)

**Ведущий:**

Уважаемые гости! Ваша задача: по моей команде каждой половине стола соединить все шнурки вместе, чтобы получился один длинный шнурок. Кто быстрее?

(Музыка. Конкурс.)

**Ведущий:**

А теперь я прошу придать шнуркам

первоначальный вид.

(Музыка. Конкурс.

**Ведущий:**

Внимание!

Я прошу подойти ко мне обладателей

самых длинных шнурков.

(Выходят.)

**Ведущий:**

Вам предстоит зашнуровать эту обувь.

Кто потратит на это меньше времени, тот и победитель.

(Музыка. Конкурс. Итоги. Награждения.)

**Ведущий:**

Глядя на эту обувь, у меня сразу же созрел тост.

**Тост:**

Пусть обувь наша будет модной

И для каждого удобной,

Чтоб не скрипела и не жала,

Ногу нашу сохраняла!

(Гости выпивают. Музыкальная пауза.)

**Ведущий:**

Друзья! Думаю, всем знакома пословица «Два сапога — пара». Оспаривать истину этого выражения мы не будем, а постараемся доказать на деле его правильность. Предлагаю мужчинам разобрать карточки синего цвета, а женщинам — красного.

(Выдаются карточки.)

А теперь я прошу обратить внимание на название обуви, которое указано на ваших карточках.

Участники, имеющие карточки с одинаковым названием обуви, объединяются в пары.

(Объединение пар.)

**Ведущий:**

Итак, пары созданы. Ваша задача, уважаемые игроки: надев обувь на руки, исполнить названный мной танец на столе. Победителя определят наши гости.

(Музыка. Конкурс. Например:

Комнатные тапочки — лезгинка.

Галоши — танго.

Детские сандалики — твист.

Лапти — канкан.

Валенки — «летка-енъка».)

Ведущий:

Сейчас по моей команде гости будут аплодировать каждой паре в отдельности. Пара, получившая больше аплодисментов становится победителем и обладателем приза.

(Итоги. Награждение.)

**Ведущий:**

Спасибо за участие. Надеюсь, те, кто наблюдал за этим шоу, станут участниками следующего конкурса. Для этого нам необходимо создать две команды по 6 (8) человек.

(Составление команд.)

**Ведущий:**

Первое, что вам нужно сделать, — это снять обувь и отойти от нее не расстояние четырех метров. Затем, по моему сигналу, поочередно добежать до кучи обуви, и, надев свою пару, вернуться в команду. Чья команда быстрее справится с заданием?

(Музыка. Игра. Итоги. Награждение.)

Объявляется танец победителей, к которому могут присоединиться все желающие. (Танцевальный блок.)

**Игры**

1. «Попробуй, урони!»

Каждому участнику двух команд пронести подвешен­ные к гимнастической палке ботинки до стула и обратно. Кто быстрее выполнит задание и ни разу не уронит обувь?

2. «Эх, прокачу!»

Для участия в конкурсе я приглашаю двух мужчин и шесть женщин. Представителям мужского пола необходимо надеть вот эти замечательные галоши и взяться за палку с одного конца. По сигналу ведущего три женщины, взявшись за другой конец палки, пытаются «довезти» мужчину до стула. Победителем считается команда, которая быстрее прибыла к стулу.

(Музыка. Конкурс.)

3. «Кот в сапогах» (2 команды по 7 человек)

По сигналу ведущего 1-й участник каждой команды, надев на одну ногу болотный сапог и шляпу на голову, добегает до стула, снимает шляпу, кланяется и возвращается в команду. Чья команда быстрее выполнит задание?

(Музыка. Конкурс.)

**Реквизит**

1.    Бочонок меда.

2.    Сувениры: сапог, лапоть, башмак.

3.    Шнурки разной длины.

4.    Обувь разных размеров и фасонов (со шнурками).

5.    Карточки синего и красного цвета.

6.    Комнатные тапочки, галоши, детские сандалики,

7.    лапти, валенки.

8.    Гимнастическая палка, ботинки.